

## نموذج عرض وظيفي لمندوب مبيعات

### الوصف الوظيفي

نحن نبحث عن مندوب مبيعات متحمس ومتمكن لتعزيز مبيعاتنا وتوسيع قاعدة عملائنا. ستكون مسؤوليات هذا الدور ما يلي:

- التواصل المباشر مع العملاء الحاليين والمحتملين لتحديد احتياجاتهم وتقديم حلول مناسبة
- إعداد عروض وعقود مبيعات وإدارة دورة المبيعات بكفاءة
- المساهمة في تطوير استراتيجيات مبيعات جديدة وتنفيذها
- تحقيق وتجاوز أهداف المبيعات المحددة
- المشاركة في فعاليات التسويق والمعارض
- تقديم تقارير منتظمة عن التقدم والأداء

### المؤهلات المطلوبة

- خبرة سابقة في مجال المبيعات والتفاوض، مع إثبات النجاح في تحقيق أهداف المبيعات
- القدرة على التواصل بفعالية مع العملاء على جميع المستويات
- مهارات تنظيمية وإدارية قوية لإدارة محفظة العملاء بكفاءة
- إلمام بأساليب البيع والتسويق الحديثة
- دبلوم أو شهادة في التسويق أو مجال ذو صلة مرحب به
- إجادة اللغة العربية والإنجليزية بطلاقة

### مزايا الوظيفة

- راتب تنافسي وحوافز مبيعات
- برنامج تدريب شامل لتطوير مهاراتك
- فرص للتطور والترقية داخل الشركة
- بيئة عمل داعمة وفرق عمل متحفزة
- باقة تأمينية وامتيازات موظفين جذابة

إذا كنت مهتمًا بهذا الدور وتتمتع بالمؤهلات المطلوبة، يرجى إرسال سيرتك الذاتية إلى البريد الإلكتروني التالي :

[jobs@companyname.com](mailto:jobs@companyname.com)